삼성전자, HBM3E 호황… 3분기 매출 86조원·영업익 12조원

HBM3E·AI 수요가 이끈 반도체 호황…폴더블·프리미엄 제품도 선전하며 전사 실적 견인

삼성전자가 지난 10월30일 연결 기준 매출 86조1000억원, 영업이익 12조2000억원의 올해 3분기 실적을 발표했다. 전사 매출은 전분기 대비 15% 증가 하며 역대 최대 분기 매출을 기 록했다.

반도체 사업을 담당하는 디바 이스솔루션(DS) 부문은 5세대 고대역폭메모리인 HBM3E와 서 버 SSD 판매 확대로 분기 최대 메모리 매출을 달성하며 전분기 대비 매출이 19% 증가했다.

특히 HBM3E는 엔비디아를 포함한 전 고객 대상으로 양산 판매 중이고, HBM4도 샘플을 요청한 모든 고객사에게 샘플 을 출하했다.

가전, 모바일 등 디바이스경 험(DX) 부문도 폴더블 신모델 출시 효과와 견조한 플래그십 스마트폰 판매 등으로 전분기 대비 매출이 11% 성장했다.

삼성전자는 미래 성장을 위 해 연구개발 투자를 지속하며 3 분기 누계 기준 역대 최대 26조 9000억원의 연구개발비를 집행

환율의 경우 전분기 대비 원 화 강세로 달러 거래 비중이 높 은 DS부문에서 소폭 부정적 영 향이 있었으나, DX부문에서 일 부 긍정적 영향이 발생해 전사 전체 영업이익에 미치는 영향 은 미미했다.

메모리는 HBM3E 판매 확대 와 DDR5(Double Data Rate 5), 서버용 SSD(Solid State Drive) 등의 수요 강세로 사상 최고의 분기 매출을 기록했다. 영업이



익은 제품 가격 상승과 전분기 발생했던 재고 관련 일회성 비 용이 감소하면서 큰 폭으로 개 선됐다.

시스템LSI는 주요 고객사의 프리미엄 라인업에 시스템온칩 (SoC)을 안정적으로 공급했으 나, 시장 전반의 재고 조정과 계 절적 수요 둔화로 실적은 정체 됐다.파운드리(반도체 위탁생 산)는 첨단공정 중심으로 분기 최대 수주 실적을 달성했으며, 일회성 비용이 감소하고 라인 가동률이 개선되면서 전 분기 대비 개선됐다.

모바일경험(MX)은 갤럭시 Z 폴드7 판매 호조로 전분기 및 전년 동기 대비 매출과 영업이 익이 모두 성장했다. 또 플래그 십 제품의 매출 비중 확대와 태 블릿·웨어러블 신제품 판매 증 가로 견조한 두 자릿수 수익성 을 유지했다.

영상디스플레이(VD)는 ▲ Neo QLED ▲OLED ▲대형 TV 등 프리미엄 제품 판매가 견조 했으나, TV 시장 수요 정체와 경쟁 심화로 전분기 대비 실적

이 감소했다. 생활가전은 계절적 비수기 진 입과 미국 관세 영향으로 전분 기 대비 영업이익이 감소했다.

하만은 소비자 오디오 제품 판매 호조와 전장 부문의 매출 확대로 전분기 대비 매출이 증 가했다.

디스플레이(SDC)는 중소형의 경우 플래그십 스마트폰의 견 조한 수요와 신제품 출시 대응 으로 판매가 확대되며 실적이 개선됐다. 대형은 QD-OLED 게 이밍 모니터 수요 확대로 전분 기 대비 판매량이 증가했다.

삼성전자는 메모리 슈퍼사이 클 전망으로 일반 메모리 시장 에도 수요 폭증이 기대되는 가 운데, HBM 판매 확대까지 더해 지며 모처럼 실적 반등에 대한 기대가 커지고 있다.

특히 한동안 사업기회를 잃었 던 HBM 사업 역시 본궤도에 올 랐다. "내년 HBM 비트 생산 계

획은 올해 대비 매우 대폭 확대 수립했으나, 계획분에 대한 고 객 수요를 이미 확보했다"고 밝 혔다. 삼성전자는 일반 메모리 가격 상승에 HBM 판매 확대가 더해지면서 매출과 이익이 크 게 증가할 전망이다.

삼성전자는 HBM과 일반 메 모리 간의 상대적인 수익성을 고려해 추가적인 증산을 고려 할 계획이다.

삼성전자의 올해 연간 시설 투자 총액은 47조4000억원으로 전년 대비 6조3000억원 감소할 것으로 예상된다. 삼성전자는 하지만 내년은 AI(인공지능) 수 요 확대에 대해 탄력적으로 대 응해 필요 시 전략적으로 투자 를 늘릴 계획이다.

특히 메모리 사업은 적극 투 자 기조 하에 전년 대비 상당 수 준의 증가를 고려하고 있다.

김 부사장은 "전체 투자 중 D 램 비중은 전년 대비 증가할 것 으로 전망된다"며 "1b, 1c 나노 제품 포트폴리오 구축을 기반 으로 선단 비트 증산을 위한 설 비 투자에 집중하는 가운데 중 장기 미래 수요 대응을 위한 건 설 투자도 일부 집행될 예정"이 라고 밝혔다.

또 "낸드는 시장 수요를 확인 한 후 선단 공정의 비중을 점진 적으로 확대해 가는 방향으로 추진해 나갈 계획"이라고 덧붙 였다. 파운드리 역시 내년 고객 확보를 연계한 탄력적 설비투 자 기조를 유지할 전망이다. 내 년 가동을 준비 중인 테일러 신 규 팹(fab) 건설 마무리가 예정 돼 있다.

송민수 기자

한국도로공사, 대한적십자사 기부 100억 클럽 디지털 현판



함진규 한국도로공사 사장은 31일(금) 대한적십자사 본사 1층 (서울 중구)에서 열린 '기부 100 억 클럽 디지털 현판 등재식'에 참석했다.

한국도로공사는 2024년 6월 공 공기관 최초로 '레드크로스 아너 스 기업 100억 클럽'에 이름을 올 렸으며, 대한적십자사는 올해 8 월 기존의 동판을 디지털 현판으

로 새단장 후 한국도로공사와 첫 등재식을 가졌다.

행사에는 함진규 한국도로공 사 사장과 김철수 대한적십자사 회장을 비롯한 양 기관 관계자 들이 참석해 나눔의 의미를 되 새기고, 향후 사회공헌 활동 확 대 방안을 논의하는 시간을 가 졌다.

함진규 한국도로공사 사장은 "꾸준히 이어온 나눔의 결실이 공공기관 최초 100억 클럽 가입 이라는 의미 있는 성과로 나타 나 뜻깊게 생각한다"라며, "도로 를 통해 국민을 연결하듯, 나눔 을 통해서도 국민의 마음을 연 결하는 따뜻한 기업이 되겠다" 라고 말했다.

이영진 기자

풀무원, 프리미엄 칼국수 2종 출시…겨울면 시장 본격 공략

냉장면 1위 기술력으로 육수마다 다른 최적의 생면 식감 살려



'냉장면 No.1'[i] 브랜드 풀무원이 다가오는 겨울 시즌을 맞아 프리미엄 한식 칼국수 2종을 선보이며 겨울면 시장 공략을 가속화한다.

풀무원식품은 진한 국물과 쫄깃한 생면 식감을 살 린 '生 수타식 닭칼국수', '얼큰버섯칼국수' 2종을 출 시한다고 31일 밝혔다.

최근 냉장면 시장에서는 프리미엄 한식 국물요리 에 대한 수요가 꾸준히 이어지고 있으며, 취향이 세 분화되면서 다양한 프리미엄 제품이 인기를 얻고 있다. 이에 풀무원은 김치전골우동에 이어 한식 국 물면의 대표주자인 칼국수 신제품 2종을 선보이며 제품군을 다양화하고 겨울면 시장 공략에 본격 나 선다는 계획이다.

이번 신제품은 냉장면 1위 브랜드로서 쌓아 온 풀 무원의 기술력과 노하우를 바탕으로 면과 국물에 모두 차별화를 뒀다. 닭 육수와 버섯 육수 등 새로운 국물 베이스를 개발하고, 국물과 가장 잘 어울리는

면을 완성했다. 여기에 풍성한 토핑을 추가해 맛과 식감을 한층 업그레이드했다.

제품은 '生 수타식 닭칼국수'와 '얼큰버섯칼국수' 2 종으로, 겨울뿐 아니라 사계절 내내 한식 칼국수의 깊은 맛과 매력을 즐길 수 있다.

'生 수타식 닭칼국수(380g/7,480원)'는 4번 이상 눌러 치대는 수타식 공법으로 집에서 갓 뽑아낸 듯 한 쫄깃한 생면 식감을 살린 제품이다. 진하게 우린 닭 육수에 해물로 감칠맛을 극대화하고 보양식처럼 깊고 든든한 국물을 완성했다. 여기에 동결건조 공 법으로 쫄깃한 식감을 그대로 느낄 수 있는 닭가슴 살과 부드러움을 더한 계란 블록이 포함돼 더욱 풍 성하게 즐길 수 있다.

'얼큰버섯칼국수(367.8g/7,480원)'는 버섯과 소고 기를 진하게 우린 얼큰하고 칼칼한 육수가 특징으 로, 동결건조 공법으로 완성한 미나리와 버섯 건더 기로 향긋함과 씹는 맛을 더했다. 물 함량을 조절하 며 숙성하는 '다가수 진공 공법'으로 제면해, 쫄깃하 고 탱글한 식감은 유지하고 국물은 잘 배어들 수 있 도록 했다.

또한 면에 한 차례 증숙 과정을 거쳐 국물이 탁해 지지 않고 마지막까지 깔끔하게 즐길 수 있으며, 면 이 금방 풀려 단 90초 만에 전문점 수준의 칼국수 요 리를 완성할 수 있다.

풀무원 관계자는 "소비자들이 칼국수에서 얼큰한 맛과 깊은 국물을 원한다는 점에 주목해 이번 신제 품을 선보이게 됐다"며 "앞으로 소비자의 다양한 입 맛을 고려한 신제품을 지속적으로 출시하며, 냉장면 시장의 성장을 이끄는 '냉장면 No.1' 브랜드로서 혁 신을 이어나가겠다"고 말했다.

이현진 기자

SH, 시민·엠지(MZ) 직원 함께하는 '인공지능 아이디어' 경진대회 개최



서울주택도시개발공사(SH, 사 장 황상하)는 30일 엠지(MZ)세대 직원과 시민 주주가 협력해 인공 지능(AI) 서비스를 개발하는 'MZ 혁신보드 AI 프롬프톤'을 개최했 다고 밝혔다.

프롬프톤은(Prompthon)은 시 스템 명령 메시지인 프롬프트 (Prompt)와 마라톤(Marathon)의 합성어로, 생성형 인공지능을 기 반으로 정해진 시간 동안 새로운 아이디어를 도출해 제품 혹은 서

30일 'MZ혁신보드 AI 프롬프톤' 열어

인공지능 활용한 도시·주거 혁신 서비스 개발·시연

비스를 만드는 행사를 뜻한다. 이번 행사는 공공 분야의 인공 지능 혁신 아이디어를 현장에서 시제품으로 구현하는 실험형 프 로그램으로, SH 직원과 시민 주 주가 함께 도시·주거 분야 혁신

서비스를 만들어가는 첫 시도다. 행사에는 SH 'MZ혁신보드' 구 성원 32명과 인공지능 개발 전문 가가 참여했다. 참가자들은 조별 로 나뉘어 대시민 서비스와 임직 원 업무 효율화 서비스를 기획하 고, 시제품을 개발・시연했다.

SH는 시민 주주단과 인공지능

전문가 등으로 심사위원단을 구 성해 창의성, 기술 구현력, 효과성 을 기준으로 시제품을 심사했으 며, 우수 팀에 상장과 부상을 수 여했다.

황상하 SH 사장은 "이번 행사 는 단순한 아이디어 공모를 넘어 직원과 시민이 함께 '실행 가능 한 혁신'을 만들어가는 새로운 실 험이었다"며 "앞으로도 인공지능 기술을 공공서비스 혁신에 적극 적으로 활용해 시민이 체감하는 변화를 만들겠다"고 말했다.

심귀영 기자

SK하이닉스, 3분기 영업이익 11조3,834억 첫 10조 돌파

HBM4 출하 임박·M15X 조기 가동…내년 투자 확대 예고



SK하이닉스가 지난 10월 29 일 실적발표회를 열고, 올해 3분 기 매출액 24조 4,489억 원, 영업 이익 11조 3,834억 원(영업이익률 47%), 순이익 12조 5,975억 원(순

회사는 D램과 낸드 가격 상승 이 본격화되고, AI 서버용 고성 능 제품 출하량이 증가하며 분기 기준 역대 최대 실적을 달성했다. 특히 영업이익은 창사 이래 최초

SK하이닉스는 "고객들의 AI 인 프라 투자 확대로 메모리 전반의 수요가 급증했다"며 "HBM3E 12 단과 서버향 DDR5 등 고부가가 치 제품군 판매 확대로 지난 분기 에 기록한 역대 최고 실적을 다시 한 번 넘어섰다"고 밝혔다.

이어, "특히 AI 서버향 수요가

늘며 128GB 이상 고용량 DDR5 출하량은 전 분기 대비 2배 이상 으로 증가했고, 낸드에서도 가격 프리미엄이 있는 AI 서버향 기업 용 SSD(eSSD, enterprise SSD) 비

이 같은 호실적을 바탕으로 3 분기 말 현금성 자산은 전 분기 대비 10조 9천억 원 늘어난 27조 9천억 원에 달했다.

반면 차입금은 24조 1천억 원 에 그쳐 회사는 3조 8천억 원의 순현금 체제로 전환하는 데 성공

회사는 AI 시장이 추론 중심으 로 빠르게 전환되면서 AI 서버의 연산 부담을 일반 서버 등 다양한 인프라로 분산하려는 움직임이 나타나고 있어, 고성능 DDR5와 eSSD 등 메모리 전반으로 수요가 확장될 것으로 내다봤다.

여기에 최근 주요 AI 기업들이 전략적 파트너십을 잇달아 체결 하며 AI 데이터센터 확장 계획을 발표하고 있는 점도 긍정적이다.

이는 HBM뿐만 아니라 일반 서 버용 메모리를 포함한 다양한 제 품군에 걸쳐 고른 수요 성장을 견 인할 것으로 예상된다.

이에 SK하이닉스는 안정적으 로 양산 중인 최선단 10나노급 6 세대(1c) 공정으로의 전환을 가 속해 서버, 모바일, 그래픽 등 '풀 라인 업(Full-line up)' D램 제품 군을 갖추고, 공급을 확대해 고객 수요에 대응한다는 전략이다. 낸 드에서는 세계 최고층 321단 기 반 TLC, QLC 제품의 공급을 늘려 고객 요구에 신속히 대응할 계획 이다.

SK하이닉스 김우현 부사장 (CFO)은 "AI 기술 혁신으로 메모 리 시장이 새로운 패러다임으로 전환하며 전 제품 영역으로 수요 가 확산되기 시작했다"며 "앞으 로도 시장을 선도하는 제품과 차 별화된 기술 경쟁력을 바탕으로 고객 수요에 대응하며 AI 메모리 리더십을 공고히 지켜가겠다"고 말했다.

송민수 기자

한전KDN, 공공기관 최초 '중대재해통합관리시스템' 구축... 안전경영 선도

PDCA 관리 체계 구현 통한 중대재해 예방 및 관련법령 이행현황 시스템화 구현

에너지ICT 전문 공기업 한전 KDN(사장 박상형)이 공공기관 최초로 중대재해처벌법 대응을 위한 '중대재해통합관리시스템' 구축으로 안전경영을 선도한다.

한전KDN이 구축한 '중대재해 통합관리시스템(이후 통합관리 시스템)'은 관련법 시행 이후 공 공기관이 구축한 첫 번째 통합 안 전관리 플랫폼으로 향후 타 공공 기관의 벤치마킹 모델이 될 것으 로 기대하고 있다.

통합관리시스템은 중대재해처 벌법에서 요구하는 안전·보건관 리 체계 이행내역을 체계적으로 통합 관리하는 플랫폼으로 ▲중 대재해처벌법 이행 내역 ▲안전 점검 이력 ▲위험성 평가 ▲교육 이력 등을 관리하는 기능을 구현 했다.

특히 현장에서 발생하는 모든 안전과 관련된 데이터 수집, 안 전점검 이력, 교육 현황을 한눈 에 파악할 수 있어 관리 공백을 최소화하고 법적 의무사항 준수 여부를 즉시 확인하는 등 안전관 리의 계획에서 실행과 분석까지 의 전 과정을 PDCA(Plan-Do-Check-Action) 체계로 관리할 수 있다.

또한 각자의 영역에서 분산 관 리되고 있던 안전관리 업무를 통 합하여 관리함으로써 업무 효율 성과 정확성을 향상시킬 수 있 다.

한전KDN은 중대재해처벌법

관련 데이터를 하나의 플랫폼에 통합하고 현장관리 및 안전사고 모니터링에 필요한 공사진행 관 리, 상황별 경보발령, 사고현황 모니터링, 사고발생 알림 등 전 과정을 안전관리자가 실시간으 로 관리함으로써 중대재해 예방 에 혁신적 개선을 가져올 수 있 을 것으로 기대하고 있다.

한전KDN의 이번 시스템 구축 은 2022년 중대재해처벌법 시행 이후 많은 기업과 공공기관이 안 전관리 책임 강화에 대응하는 시 스템 구축에 어려움을 겪고 있는 상황에서 공공부문의 선도적 사 례로 평가받고 있다.

한전KDN 관계자는 "중대재해 처벌법의 취지는 중대재해에 대

한 효과적인 대응에 앞서 예방과 사전 조치에 중점을 두고 있다고 생각한다"면서 "임직원의 안전을 최우선으로 하고 현장 노동자를 보호하기 위한 통합관리시스템 을 공공기관 최초로 구축하여 디 지털 기술을 활용한 체계적인 안 전관리로 중대재해 제로 실현과 공공기관 안전경영의 새로운 기 준을 제시하겠다"고 밝혔다.

한전KDN은 지속적 시스템 개 선을 위해 운영 과정에서 도출되 는 현장 요구를 반영하고 AI 기반 위험 예측 기능 등 첨단 기술을 추가 도입하여 안전관리 역량 고 도화를 추진하고 타 공공기관과 의 정보 공유 및 협력을 통해 공 공부문 전체의 안전 수준 향상에 기여할 방침이다.

이영진 기자

이익률 52%)의 경영실적을 기록 중이 확대됐다"고 강조했다. 했다고 밝혔다.

로 10조 원을 넘어섰다.